

Die solide Basis unseres Unternehmens sind mehr als 30 Jahre Entwicklung und Vertrieb innovativer **Soft- und Hardwareprodukte** für die **bargeldlose Bezahlung in der Gemeinschaftsverpflegung**.

Wir orientieren uns stets an den Bedürfnissen des Marktes, so dass heute alle modernen Zahlungsarten zur Verfügung stehen.

Social-Media, App, Cloud-Lösungen und individuelle Wünsche unserer Kunden aus allen Bereichen der deutschen Wirtschaft runden dieses ab.

Flexibel und leistungsstark am Markt expandieren wir und suchen für die **Niederlassung München** Sie als engagierte/n

Vertriebsleiter/in mit Perspektive als Niederlassungsleiter/in.

Ihr neuer Arbeitsplatz:

- Selbständige intensive Betreuung und Beratung des Kundenstammes
- Akquise von Neukunden
- Aufbau der Niederlassung Bayern

Wir bieten Ihnen:

- eine intensive Einarbeitung
- ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- spannende Aufgaben bei interessanten Kunden
- gute Entwicklungschancen
- kollegiale Teamarbeit
- einen familiären, respektvollen Umgang
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag, 30 Tage Urlaub

Sie bringen einen oder mehrere dieser Skills mit:

- ausgeprägtes verkäuferisches Potenzial
- Erfolgswillen
- Idealerweise Erfahrungen im Vertrieb
- Verhandlungssicherheit
- eigenständiges Arbeiten verbunden mit einem guten Informations- und Kommunikationsverhalten
- Flexibilität und Teamfähigkeit
- Fahrerlaubnis B und Reisebereitschaft

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten, senden Sie ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail an Frau Peggy Buss unter peggy.buss@contidata.com.